

Ceci est le cache Google de <http://fr.techcrunch.com/2010/05/11/viadeo-passe-la-barre-de-30-millions-de-membres/>. Il s'agit d'un instantané de la page telle qu'elle était affichée le 17 juil. 2010 13:19:49 GMT. La [page actuelle](#) peut avoir changé depuis cette date. [En savoir plus](#)

[Version en texte seul](#)

Ces termes apparaissent uniquement dans les liens pointant sur cette page :

**viadeo passe la barre de 30 millions de membres** [viadeopasselabarrede30millionsdemembres](#)



## [Viadeo passe la barre des 30 millions de membres](#)

- [11 Commentaires](#)

par [Roxanne Varza](#) 11 mai 2010

Inspiré d'[un article par Steve O'Hear](#).



[Viadeo](#), le réseau social professionnel et concurrent de l'Américain [Linkedin](#) et de l'Allemand [Xing](#), vient de franchir le cap des 30 millions de membres. Aujourd'hui présent dans 226 pays différents et 322 industries professionnelles, le site d'origine française se déclare comme la communauté professionnelle la plus diverse au monde.

Fondé en 2004 à Paris, la communauté de Viadeo ne comptait que 8,5 millions de membres en juillet 2009 – à la même époque que sa dernière levée de fonds auprès de [Ventech](#) et [AGF Private Equity](#). Depuis, le site s'est concentré sur une approche "multi-locale", en se développant notamment en Chine, en Asie ou encore en Amérique latine. De plus, Viadeo a également fait de nombreuses acquisitions de réseaux sociaux locaux, dont l'[Espagnol ICTnet](#), le Chinois [Tianji](#), l'Indien [Apna-Circle](#) et le Canadien [Unyk](#). Cette stratégie internationale semble bien distinguer Viadeo de ses concurrents et faciliter sa croissance; par exemple, la communauté indienne sur le site a augmenté de plus de 500.000 membres depuis octobre dernier.

Viadeo a fait un bon bout de chemin en multipliant sa base de membres par 3,5 en moins d'un an, mais son chiffre global reste toutefois moins impressionnant que celui de LinkedIn, qui compte à l'heure actuelle plus de 2 fois le nombre de membres sur leur site, c'est-à-dire 65 millions. Néanmoins, LinkedIn ne comptait qu'un million de membres dans l'Hexagone en octobre 2009, au moment où Viadeo venait d'annoncer le rachat d'Unyk et une base globale de 25 millions de membres.

Avec des bureaux dans huit pays et un effectif de 200 personnes au niveau international, Viadeo fonctionne d'une manière très similaire à celle de LinkedIn au niveau du modèle économique, les deux étant basés sur des offres Freemium. Avec environ 200 millions de pages vues par mois, Viadeo semble être sur le bon chemin pour bien concurrencer LinkedIn sur la scène internationale.

[Viadeo](#)



**Website:** [viadeo.com](http://viadeo.com)

**Location:** Paris, France

**Founded:** June, 2004

**Funding:** \$18.2M

Founded in June 2004, Viadeo is an online professional networking in Europe. Since then, with 30 million members (May 2010), Viadeo is a reference for those who want to:

- Increase their business opportunities (Discovering new clients,... [Learn More](#)

Information provided by [CrunchBase](#)

[get widgetminimize](#)

## [LinkedIn](#)



**Website:** [linkedin.com](http://linkedin.com)

**Location:** Mountain View, California, United States

**Founded:** May 1, 2003

**Funding:** \$103M

With more than 67 million users representing 150 industries around the world, LinkedIn is a fast-growing professional networking site that allows members to create business contacts, search for jobs, and find potential clients. Individuals have the... [Learn More](#)

Information provided by [CrunchBase](#)

[get widgetminimize](#)

## [XING](#)



**Website:** [xing.com](http://xing.com)

**Location:** Hamburg, Germany

**Founded:** August 1, 2003

XING is the leading European network for business contacts. Far more than a directory of business contacts, XING makes your professional network an active part of your life, enabling members to discover professional people, opportunities and... [Learn More](#)

Information provided by [CrunchBase](#)

Noté **3.25** par vous et 7 autres personnes  
[?]

vous avez détesté ce billet (), vous aimerez peut-être:

- [Un premier tour de table pour le site d'achat groupé Dealissime](#)
- [Bazocam lance Camtogays, un Chatroulette dédié à la communauté gay](#)

[2 autres billets recommandés »](#)

- [ShareThis](#)

[Article suivant](#)

[Article précédent](#)

## Réponses

- [Le technomadaire 2010, semaines 20-21 \(édition du 22 mai\) « le technomadaire mai 22nd, 2010 at 9:29](#)

## Commentaires



[STYLE AND THE CITY .COM](#) - [mai 12th, 2010 at 2:03 UTC](#)

quel est l'intérêt de cet article si vous ne mettez pas les chiffres d'affaire, les marges...?

l'audience ne veut plus rien dire voyons !  
seul compte le CA et les marges

et ben, techcrunch, réveillez-vous et ne copiez pas bêtement des article sans pousser plus loin la réflexion !!!

[répondre](#)



Roxanne Varza - [mai 12th, 2010 at 3:54 UTC](#)

Merci, évidemment s'il y a eu une info à communiquer sur le CA on l'aurait publiée.

[répondre](#)



Monica - [mai 12th, 2010 at 3:41 UTC](#)

..... Le rachat d' unyk est intéressant mais de la a assimiler les membres d' un Plaxo Like a des membres Viadeo dont l'essentiel du business model repose sur de l'abonnement, il y a un monde!!!!

[répondre](#)



• [Olivier Zara - mai 12th, 2010 at 4:13 UTC](#)

Je suis d'accord avec Monica. Viadeo a passé la barre des 30 millions en rachetant récemment Unyk (un plaxo like donc carnet d'adresses intelligent). Ce rachat est un bon moyen de faire de la pub pour Viadeo auprès de 25 millions de membres mais on ne s'inscrit pas sur Unyk pour les mêmes raisons que sur viadeo ou linkedin. Alors, je m'interroge sur le titre de ce billet car Viadeo a en réalité 5 millions de membres qui se sont inscrits pour faire du networking et 25 millions de membres inscrits pour avoir un carnet d'adresses intelligent. L'achat de Unyk est une opération intéressante pour faire connaître Viadeo mais c'est un peu comme si Airbus rachetait Renault...

[répondre](#)

• [David Berrebi - mai 13th, 2010 at 10:56 UTC](#)

En tout cas, Viadeo ne permet pas d'exporter ses données (contacts...) contrairement à LinkedIn...  
Système fermé !

[répondre](#)

○

Stephanie - [mai 14th, 2010 at 10:07 UTC](#)

David, je sais pas ou tu as vu qu'on pouvait exporter tes contacts sur VIADEO. C'est une des raisons pour lesquelles j'ai switché sur linkedin.

[répondre](#)



• [Olivier Zara - mai 13th, 2010 at 9:01 UTC](#)

@David

Je ne vois pas le rapport entre la fonction d'export des contacts de LinkedIn (très utile à mon avis) et la fraude marketing de Viadeo.

Sur LinkedIn, je peux potentiellement me connecter à 65 millions de membres via des demandes de mise en relation (c'est quand même le but du service : les 6 degrés !). Sur Viadeo, je peux me connecter potentiellement à 5 millions. A cela, il faut ajouter les membres de Unyk qui vont rejoindre Viadeo ou l'ont déjà fait depuis fin 2009 – combien ? on n'en sait rien et on ne le saura plus jamais. Il faut retirer ceux qui étaient déjà inscrits sur Viadeo et Unyk... c'est comme au Scrabble le "moi" compte double



Comparer les 65 millions de membres de LinkedIn avec les "30" millions de membres de Viadeo, c'est de la part de Viadeo une publicité mensongère. Plutôt que de "mélanger" une base marketing d'e-mails (Unyk) et des vrais utilisateurs (viadeo), les dirigeants de Viadeo feraient preuve d'éthique s'ils communiquaient le nombre réel d'inscrits dans leur base, c'est-à-dire ceux que je peux ajouter à mes contacts en direct ou via des demandes de mise en relation. Ce jour-là, on pourra comparer LinkedIn et Viadeo.

[répondre](#)

•

[Bruce - mai 19th, 2010 at 10:40 UTC](#)

David, je sais pas ou tu as vu qu'on pouvait exporter tes contacts sur VIADEO. C'est une des raisons pour lesquelles j'ai switché sur LinkedIn.

[répondre](#)

•

[LOGISKAY - mai 24th, 2010 at 3:33 UTC](#)

LOGISKAY est une société de solutions informatiques sous toutes ses formes, pour les particuliers et les entreprises, proposant une multitude de services comme la vente de logiciels informatiques (Kaspersky® et Microsoft®), la gestion de parcs informatiques (contrat de maintenance), la création de sites web, la vidéo surveillance...

Notre mission est d'accompagner les entreprises dans la mise en place de leurs projets, en apportant une expertise et une solution adaptée, performante et évolutive. Pour toute information veuillez nous appeler au 0522 75 71 77

[répondre](#)

•

[olivia - mai 26th, 2010 at 3:48 UTC](#)

le modèle économique imaginons que une personne sur 100 paye son abonnement ... disons 2 sur 100 qu'il y a 30 M d'inscrits. ça nous fait 600 000 qui paient X 5.95 € X 12 mois >> 43K€ sans compter le reste... Elle est belle ... pour répondre au fraudeur

marketing, je crois que la direction est en train de mettre des nouveaux outils pour éviter que les internautes se fassent spammer et inviter par des inconnus.

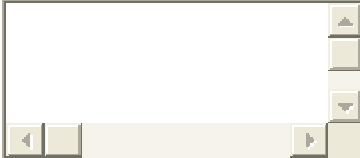
[répondre](#)

## Laisser un commentaire

Nom\*

E-mail\*

Site web



---